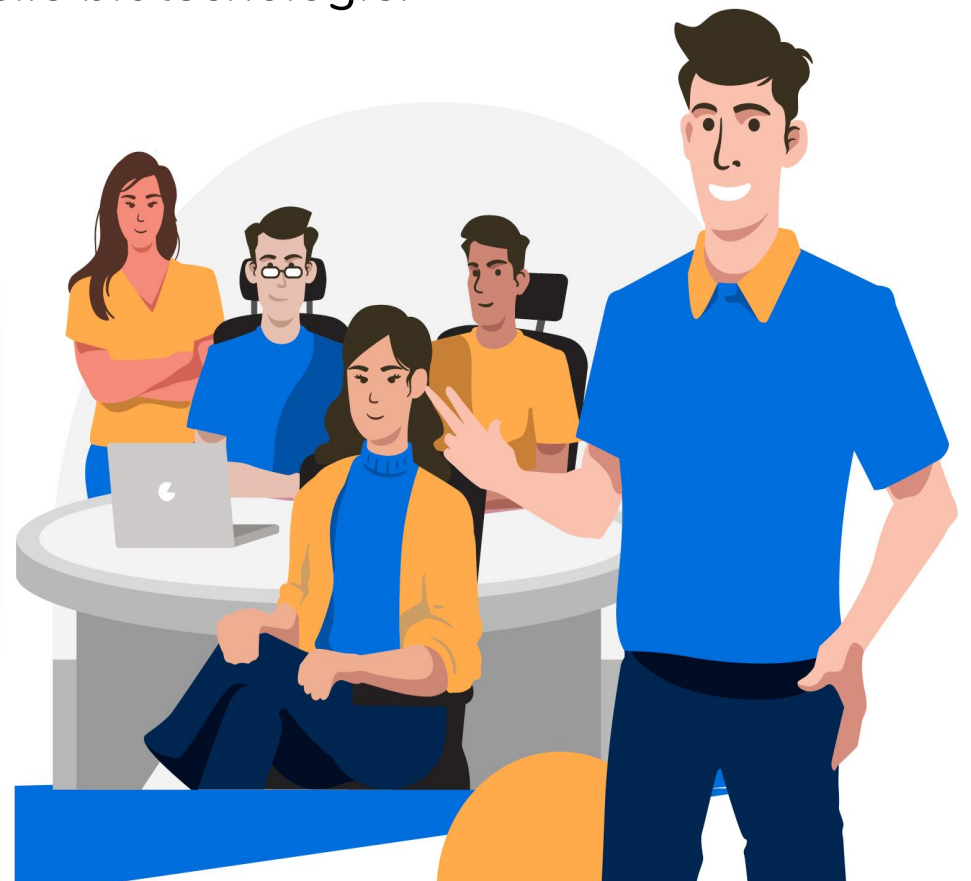


# LAVORO DI **PUBBLICHE RELAZIONI** NELLE BIOTECNOLOGIE

Entra a far parte di un team internazionale in rapida espansione. Sviluppa le tue capacità di comunicazione ed entra in contatto con le aziende più importanti al mondo nel settore delle biotecnologie.

**BIO**  **PARC**





# 1. BIOXPARC

BIOXPARC è un **network internazionale** sulle biotecnologie composto da aziende, università, centri di ricerca, professori e studenti che ha l'obiettivo di accelerare la ricerca scientifica e creare opportunità di business tra i membri.

Il nostro team dedicato alla creazione di **relazioni professionali** tra questi membri è composto dai Net Managers: persone che si occupano di aiutare i membri del BIOXPARC ad utilizzare tutti i servizi offerti dalla piattaforma



# 2. ATTIVITÀ NET MANAGERS

## CONTATTO MEMBRI

Individuare e contattare i soggetti professionali interessati a far parte gratuitamente del network BIOXPARC

## GESTIONE MEMBRI

Accompagnare i clienti del BIOXPARC (es. Aziende, ricercatori) al fine di utilizzare al meglio la piattaforma e sfruttare al meglio le potenzialità

## CREAZIONE NETWORK

Ampliare il team di pubbliche relazioni del BIOXPARC invitando altre persone motivate



# 3. SERVIZI BIOXPARC

La piattaforma BIOXPARC offre ai membri un'ampia selezione di servizi. Il Net Manager ha il compito di **accompagnare** i clienti ad usare questi servizi in maggior parte gratuiti in base ai bisogni del cliente

## BIO X MARKET

Piattaforma e-commerce B2B, creazione vetrina azienda, vendita di prodotti, promozioni dei prodotti con i voucher

## BIO X ACADEMY

Piattaforma di e-learning, creare corsi online, corsi di formazione



## BIO X FINANCE

Piattaforma di fundraising per finanziare i progetti dei membri

## BIO X PATENT

Piattaforma per la raccolta dei protocolli di ricerca e dei brevetti sulle biotecnologie, contattare ricercatori

## BIO X EVENT

Piattaforma per l'organizzazione di incontri B2B, creazione di eventi, contatti B2B con membri BIOXPARC

## BIO X MEDIA

Piattaforma per la divulgazione di notizie inerenti i membri del BIOXPARC, creazione di post sulle news dei membri



## 4. SHARING

Lo SHARING è il principio che regola tutti gli scambi che avvengono all'interno del network del BIOXPARC. Ogni risorsa che viene **scambiata** (prodotti, servizi, corsi online, brevetti, ricerche ecc.) viene **ricompensata** dalla piattaforma con gli SHARE POINTS.

Gli SHARE POINTS possono essere utilizzati per acquistare in sconto tutti i servizi e prodotti offerti dai membri del network.

$$\text{SP} = \$ 0.10$$

# 5. RICOMPENSA

Ogni Net Manager riceve come ricompensa per i risultati ottenuti i punti (**SHARE POINTS**) che possono utilizzare per acquistare prodotti o servizi.

Membro registrato	200 sp	Creazione dossier di finanziamento	2000 sp
Prodotto caricato	50 sp	Post pubblicato (blog)	200 sp
Voucher creato	50 sp	Protocollo di ricerca caricato	1000 sp
Istruttore iscritto	200 sp	Prenotazione di spazi BIOXPARC Marrakech	1000 sp
Creazione corso online	200 sp		

# 6. STRUTTURA TEAM

Il team dedicato alle pubbliche relazioni è strutturato seguendo le seguenti gerarchie:

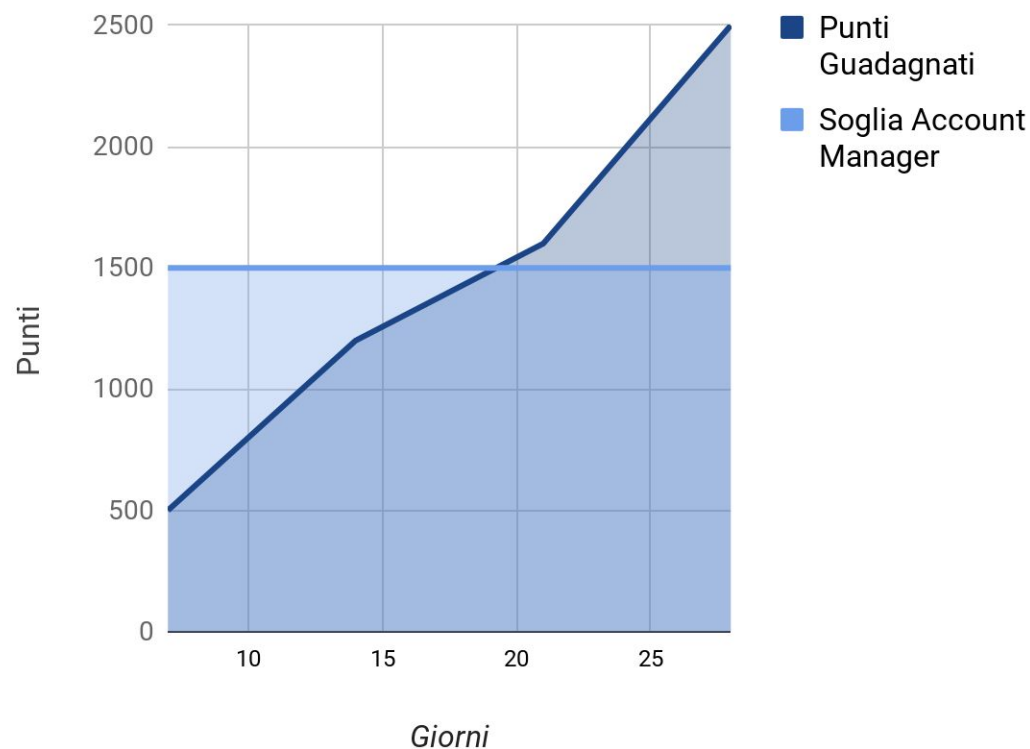
Ruolo	Compiti	Guadagni
<b>COUNTRY MANAGER</b>	Compiti SENIOR MANAGER + coordinamento gruppo di senior managers	\$ 3200/mese + Share Points
<b>SENIOR MANAGER</b>	Compiti ACCOUNT MANAGER + coordinamento gruppo di account managers	\$ 1600/mese + Share Points
<b>ACCOUNT MANAGER</b>	Compiti NET MANAGER + coordinamento gruppo di net managers	\$ 800/mese + Share Points
<b>NET MANAGER</b>	Contattare e gestire i clienti del BIOXPARG	Share Points
<b>PROMOTER</b>	Ruolo base, chiunque può iscriversi come promoter e far conoscere la piattaforma	Share Points solo sui prodotti

# 7. AVANZAMENTO DI CARRIERA

Ogni Net Manager ha la **possibilità di raggiungere** velocemente il ruolo di Account Manager. Al raggiungimento di un numero di punti prestabilito, il Net Manager può fare richiesta di accedere al programma di formazione per Account Manager, in modo da entrare così effettivamente nell'**organico del BIOXPARC**

A titolo di esempio -->

SHARE POINTS



# 8. RATING

Il BIOXPARC assegna un rating in base ai risultati raggiunti da ogni Net Manager. Questo rating è mostrato sulla pagina profilo del Net Manager e permette ai manager più attivi di avere **più visibilità** in modo immediato.





# 9. SELEZIONE

Per diventare un Net Manager bisogna completare 3 step:

1.

Iscriversi a webinar  
tramite codice  
d'invito

2.

Seguire la  
formazione di base  
(webinar, guide)

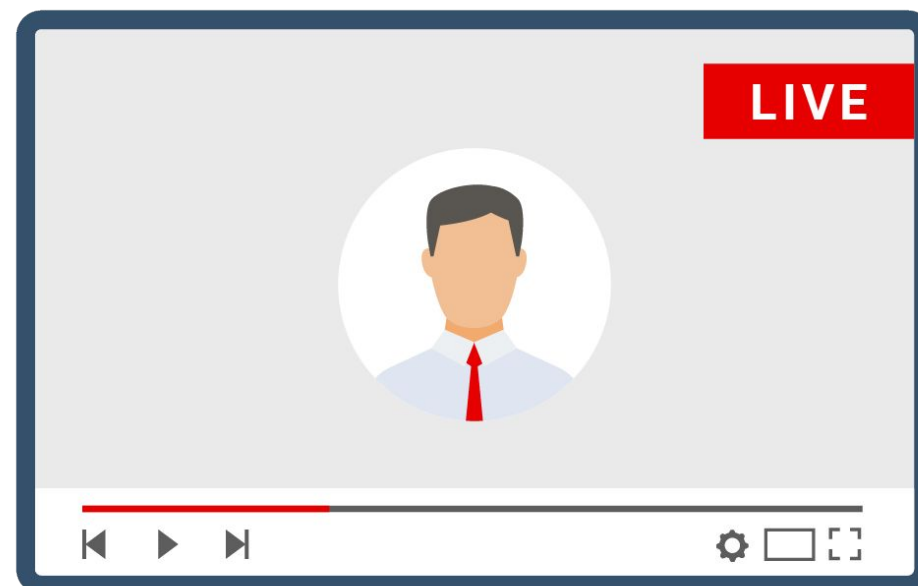
3.

Creare la propria  
pagina di  
presentazione e il  
proprio video per  
presentarsi al  
network

# 10. FORMAZIONE

Ogni Net Manager riceve una **formazione di base** per aiutarlo a lavorare nel migliore dei modi. Inoltre è supportato personalmente da un Account Manager e riceve tutti i materiali necessari per lavorare come freelancer.

La formazione avviene tramite video dedicati, **live streaming** e guide da leggere e studiare





# 11. ORGANIZZAZIONE

È possibile lavorare come Net Manager da **ogni parte del mondo**, con la sola connessione ad internet. Il team del BIOXPARC mette a disposizione la propria organizzazione per facilitare il lavoro dei Net Manager. BIOXPARC mette a disposizione:

Google  
Drive

Documenti  
condivisi in tempo  
reale

Guide

Guide con consigli  
sull'attività da  
svolgere

Supporto

Supporto diretto di  
un Account  
Manager

# 12. NETWORK

Ogni Net Manager è incentivato a creare la propria rete di Net Manager in modo da ampliare le proprie possibilità di creare relazioni tra i membri e quindi ampliare le proprie possibilità di guadagno. Ogni Net Manager guadagna il **10% di tutti i punti guadagnati** dal Net Manager che si invita nel proprio network. I candidati migliori secondo il BIOXPARC per svolgere questa attività sono studenti di biotecnologie, marketing e comunicazione.



# 13. OFFERTE DI LAVORO

Lavorare come Net Manager dà la possibilità di **conoscere molte aziende** che offriranno un posto di lavoro nei propri dipartimenti marketing/comunicazione. Se il Net Manager riceve proposte di lavoro dalle aziende gestite deve comunicarlo al proprio Account Manager . può continuare la propria attività compatibilmente ai conflitti d'interesse presenti.

L'incompatibilità con il lavoro di Net Manager dipende solo dal contratto stipulato con l'azienda in cui è stato assunto. Il BIOXPARC dà la disponibilità a far continuare l'attività di Net Manager

